

Océ 與 北大方正 共譜 國內數碼印刷新樂章

文 / Pen

「Océ」一個已具 130 年歷史的數碼印刷供應商，「北大方正」一個國內具名氣的排版軟件供應商，她們的合作，將帶來些甚麼新景象？估計將會為中國數碼印刷市場譜出新樂章。

Océ 與北大方正電子有限公司於 2005 年 5 月 11 日在 China Print 2005 的展會上進行了隆重的簽約儀式，正式宣佈雙方建立戰略合作夥伴關係，方正將為 Océ 提供數碼印刷的軟體解決方案，而 Océ 則為方正提供數碼印刷的硬體解決方案，雙方共同拓展國內數碼印刷市場。

合作內容

Océ 與北大方正是次合作主要是把雙方的軟件和硬件結合，進一步拓展數碼印刷的普及程度。今次合作的方案主要有三個。一是由北大方正提供排版軟件配合 Océ 的可變資料軟件，合成一套可印製變換資料數據的排版系統。其餘兩個方案則分別針對高用量的黑

白和雙色數碼印刷市場。在彩色數碼印刷方面，以往 Océ 的雙色印刷機能夠提供專色的顏色配方，按客戶的需求設定一套獨特色彩方案，但一直以來只限於硬件上的應用，但是次與北大方正的合作，便把這個強項伸延至北大方正的軟件上，把顏色配方輸入到軟件之內，成為針對個別客戶需求的重點加色系統。

這個由北大方正提供排版軟件，Océ 供應黑白及雙色的數碼印刷機硬件配

套的完整解決方案，已推出有關的產品，並已於 China Print 展會現場正式發佈和出售，首批發佈的解決方案包括方正印捷 K2110、K3090、

D5160 數碼印刷系統，這三套系統的數碼印刷設備由 Océ VP2110、Océ VP3090、Océ VP5160 支援，而數碼印刷軟體解決方案包括生產流程、可變資料、介面技術等則由方正公司提供。

合作源起

其實 Océ 與北大方正電子有限公司的合作源起於兩、三年前，當時他們已有計劃協定雙方合作的事宜，但因為種種的原因，一直未能達成共識。大約於今年年初，Océ 與北大方正再次商討合作事宜，主要針對彩色及高用量的市場為目標，這次會議便正式為是次合作揭開序幕。

奧西(香港、中國)有限公司業務總監馬先富先生表示今次與北大方正電子有限公司的合作過程既順利且迅速，由於雙方均有意慾合作，並抱積極樂觀的態度，所以於合作的過程中並沒有遇上太大的困難。



Océ 與北大方正於 China Print 展會期間進行簽約儀式。

了解北大方正排版系統

香港的讀者可能對北大方正這個名字較為陌生，馬先生表示北大方正是國內排版軟件的權威，是國內有名的排版軟件，市場佔有率達90%，所以馬先生表示Océ希望發展國內的排版事業，與北大方正合作是她們必然和最理想的選擇。

相信曾經輸出國內排版檔案的行家，都知道當中存在著不少的困難，例如一些簡體字的輸出往往會變成一堆符號甚至整個字失去蹤影，這是因為在輸出的過程中軟件和硬件之間未能作出配合而導致部份資料流失。同樣地，北大方正排版軟件的檔案並不能於任何一台印刷機輸出，是次合作，便是協定由方正印捷軟件發展驅動器，接駁Océ的印刷機，令方正排版的檔案能夠於Océ的數碼印刷機直接輸出。以往方正與Konica Minolta亦有類似的合作，但著眼點放於中印量的數碼印刷機，是次北大方正與Océ共同發展高印量的印刷市場，相信意味著未來市場上對這方面的需求將大增。從客戶的反應亦證明是次兩者的合作能夠擊中目標群的需要，於China Print展會後的一兩天，已成功出售第一台有關的解決方案，而機器亦已成功落戶北京政府部門。

國內數碼印刷市場發展指日可待

是次Océ與北大方正的合作可

以說主力針對國內數碼印刷高用量的用戶，國內的數碼印刷市場是否較具發展潛力？馬先生表示，無可否認與香港數碼印刷市場相比，國內數碼印刷業務的發展速度的確較迅速，縱觀國內幾個較完善的印刷業發展地區（珠三角、長三角、渤海灣等）平均每年的印刷量均有定額的增長。而數碼印刷方面，需求



奧西(香港、中國)有限公司業務總監馬先富先生

亦越來城大，隨著WTO，外商到國內投資日增、國內服務質素提升，數碼印刷的應用變得越來越廣泛，馬先生表示國內數碼印

刷市場的發展平均以每年18%的定額增長，而從國內銀行服務開始走向個人化，當中對可變資料數據應用已不止限於姓名、地址這幾方面，甚至乎針對客戶的興趣、需要，於信件上配對合適的廣告。從她們對數碼印刷應用的發展，證明國內的市場對數碼印刷有一定的需求。

除了可變資料數據方面的應用外，與柯式印刷結合相信亦能為數碼印刷市場帶來定額的增長，隨著數碼印刷與柯式印刷結合的潮流盛行，國內的柯式印刷廠亦開始利用數碼印刷為印刷品增值，或用以補足柯式的不足，加上柯式印刷廠看到數碼印刷所帶來的效果，相信亦會投放更多資源於數碼印刷上的發展。但由於以往國內數碼印刷的配套未盡完善，因此，發展比較緩慢，但隨著Océ與北大方正的合作，令軟件和硬件之間作出合適的

配對，馬先生有信心，國內的數碼印刷市場將揭開新的一頁。

Océ未來發展

Océ於香港及國內的數碼印刷市場立足均有近30年歷史，自二、三十年前Océ了解中國市場對數碼印刷的需求，於國內設立辦事處，直而1994年全力拓展國內市場，建立全資擁有的子公司，但以往於國內發展有一定規範，做成發展上的困難，但自2000年起國內的法規有了改變，WTO亦進行得如火如荼，Océ便於上海設立全資的貿易公司，自那年起，Océ每年於國內的業務增長均達30%，而馬先生亦有信心未來Océ能夠保持這個定額增長，但增長的範疇將由中量印刷轉移到高用量的印刷和彩色印刷的服務範圍，除此以外，Océ亦將投放更多資源於租機市場，以往國內的法規是不容許外資於國內辦租機生意，必須交由國內的公司負責，這對數碼印刷的發展做成一定的阻力，但隨著國內政制的開放和發展，現在已容許外商辦租機的生意，所以，未來Océ亦會於國內提供一些租機、分期付款的方案，以配合不同客戶的需要。

而與北大方正電子排版有限公司方面的合作，馬先生表示仍然處於起步階段，暫時仍然以現推出的解決方案為發展主線，但據目前的市場情況來看，市面上高用量的彩色印刷方面具有可觀的發展潛質，故馬先生並不排除日後亦將朝著這方面發展，大家可以拭目以待。

