



# 同心協力闖出名堂的 中成印刷器材(香港)有限公司

中成印刷器材(香港)有限公司是由四位分別在印刷機械維修、印刷器材和物料銷售的資深從業員馮明堅先生、林孟洲先生、陳金榮先生和梁有好小姐，於1994年4月合資組成的。初時，正值香港印刷廠開始大量往內地設廠，中成把握時機，憑著專業和豐富經驗，為這批廠家提供二手器材銷售、印刷機器安裝、維修保養和零配件銷售等服務。後來隨著業務的發展，於1996和1997年間，先後在上海、北京和廣州設立代辦處，為國內印刷廠家推介世界著名印刷器材製造商的優質產品，並提供維修保養服務和印刷物料的銷售。



談笑用兵的馮明堅先生。

現時中成有四大核心業務，分別是銷售歐、美和日本的著名印刷器材，包括愛克發的電腦直接製版機、日本菅野全自動模切機、WST控制系統、H+S立體盒成型機、瑞士Ferag郵發系統和德國沃倫貝格Wohlenberg裝訂設備；為GBC公司OEM裝配全自動覆膜機；推出“TPE”的品牌，自行研製報業和商業輪轉印刷機及書刊釘書機使用的堆積機和印刷物料的銷售。

2000年於上海成立中成泛港印刷機械(上海)有限公司，並設立工場，專門生產自行研製的商業輪轉印刷機使用的堆積機和為世界著名覆膜機生產商之一的GBC公司裝配全自動覆膜機。

被問及中成泛港印刷機械(上海)有限公司為何於上海成立生產工場時，中成印刷器材(香港)有限公司董事長馮明堅先生以充滿希望的眼神與我們細說因由。「其實，在中成成立之初，我們已與上海印包集團合作，所以在上海已建立了人脈網絡。況且，上海是一個機械製造基地，培訓了不少機械專才，所以在上海無論硬件或軟件都齊備，只是技術人員對外界的知識不夠，要生產較高要求的產品還欠點經驗，只要多些時間培育，還是可以做到的，這正好利用我們股東多年的經驗和技能，來發展這個市場。在這些有利的條件下，我們選擇了上海為我們的生產基地。」

對於上海廠房有何設備及措施，使生產出來的機器能符合嚴格的品質要求時，馮先生不諱言說：「核心零件由我們自己研發製造，其餘加工會交給其他廠商做，公司有



正在裝配中的GBC全自動覆膜機。



在研發室內進行測試的器材。



測試中的堆積機。

幾台輔助機器，是用來修改和檢測外發加工的零件，以符合我們的嚴格要求。我們的概念是，一種零件要有多過一間的供應商，多過一件的替代用品，如果零件是銅製的，可否用鋁合金替換？我們一直執行改良機器方面的研究，以提昇我們生產出來的機器具有市場競爭力。在質量保證方面，我們採取100%檢測方法，以保證所有零配件達到應有的標準，這是我們與歐洲客戶建立長期合作伙伴關係的原則，絕對把守住品質這一關。」

中成泛港生產的堆積機主要供應國內的報館輪轉印刷機使用，國外市場方面瑞士Ferag是中成歐洲總代理，而美國STI(前Baldwin公司)是中成美國總代理。馮先生說：「經過多年的實際生產考驗，證明我們的堆積機是可靠、精密、高效率的器材。」此外，上海廠房的另一生產線，是為世界著名覆膜機生產商之一的GBC公司，組裝及測試全自動覆膜機。「GBC公司一向要求嚴謹，每部覆膜機出廠之前，GBC公司都會派工程師進行最後測試，合格後才可付運。」馮先生自信地說。

在談及如何滿足客戶對售後服務的需求時，馮先生說：「在國內有很多廠都會有機器維修部門，我們會教授他們員工一些基本的維修保養知識。零件方面我們分別在內地和香港儲備零件，以確保迅速回應國內外客戶的需要，而我們的工程師是全天候24小時待命，使客戶的停機時間降到最低。」

當談及中成印刷器材(香港)有限公司未來有何發展策略時，面上流露一副滿有信心和希望的馮明堅先生，說道：「我們未來發展焦點主要是生產機器方面，現在擁有自己的品牌，基礎亦已穩定，將來會生產多一些不同類型的印後設備，並培育人才，以配合我們持續發展的需要。至於代理器材方面，我們剛取得沃倫貝格Wohlenberg的大中華獨家代理權，將致力推廣介紹給客戶，而其他器材和印刷物料銷售的業務，亦會平穩發展，以服務客戶的心態，保持著與客戶的密切關係。」